



Mini guida per avviare l'Attività Di Ottico



CAMERA DI COMMERCIO
MESSINA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Avviare l'attività di ottico

Tra le tante attività che è possibile aprire, quella del **negozio di ottica** è senza dubbio una delle migliori, innanzitutto perché si tratta di un mercato sempre in crescita e dove la domanda non è mai particolarmente bassa, secondo poi perché l'occhiale è considerato un bene importante, a cui difficilmente si rinuncia.

Seppur a fronte di una spesa iniziale che può essere anche importante, infatti, **aprire un negozio di ottica**, se ben fatto, con professionalità, scegliendo i giusti fornitori, una location accattivante con buoni arredi e così via, **può essere senz'altro una scelta gratificante e remunerativa**.

Per avviare la tua attività è molto importante anche **essere a conoscenza di tutto l'iter burocratico necessario** e dei diversi passaggi fondamentali e le rispettive tempistiche.



Avviare l'attività di ottico

Formazione e Abilitazione, per svolgere l'attività occorre formazione specialistica per ottenere i requisiti fondamentali.

- diploma di ottico (corso biennale post-maturità o istituto professionale)
- corso di laurea triennale in Ottica e Optometria (classe L-30, Scienze e Tecnologie Fisiche) forma professionisti esperti nella misurazione della vista, progettazione di lenti e applicazione di lenti a contatto



Avviare l'attività di ottico

Adempimenti Burocratici:

- **Apertura Partita IVA** e scelta del regime fiscale (individuale o società)
- Iscrizione al **Registro delle Imprese** (Camera di Commercio)
- Iscrizione INPS e INAIL per la posizione previdenziale e assicurativa del titolare e degli eventuali dipendenti
- Presentazione della **SCIA** (Segnalazione Certificata di Inizio Attività) al Comune
- **Autorizzazione ASL** (idoneità igienico-sanitaria del locale)
- Registrazione del titolo di ottico presso il Comune o l'ASL

Avviare l'attività di ottico

Adempimenti Burocratici:

- **Requisiti del Locale:** Il negozio deve rispettare le norme igienico-sanitarie e possedere un'area per il laboratorio. La metratura minima consigliata per un negozio di ottica si aggira intorno ai 40-50 mq, così da poter allestire adeguatamente l'area vendita, il laboratorio e uno spazio riservato alle visite optometriche. Un altro aspetto essenziale riguarda l'accessibilità: il negozio deve essere facilmente accessibile anche a persone con disabilità, secondo quanto previsto dalla normativa italiana. Inoltre, è necessario verificare che il locale sia conforme alle normative urbanistiche e commerciali del Comune di riferimento, in particolare per quanto riguarda la destinazione d'uso e la presenza di eventuali vincoli o limitazioni.



Avviare l'attività di ottico

Principali Adempimenti Post-Apertura:

- Sistema Tessera Sanitaria: Obbligo di trasmissione dei dati al Sistema Tessera Sanitaria per la detrazione fiscale delle spese da parte dei clienti
- Certificazione di Conformità: Obbligo di consegnare all'utente un attestato sui materiali utilizzati e le loro caratteristiche, insieme alle istruzioni d'uso
- Direttore Tecnico Presente: La vendita di lenti graduate deve avvenire sotto il diretto controllo di un ottico abilitato.

Avviare l'attività di ottico

Costi e Investimenti

L'avvio richiede un investimento medio a partire da circa 30.000 - 35.000 euro (allestimento, attrezzature, prima fornitura).

Principali agevolazioni e bandi:

- ON - Oltre Nuove Imprese a Tasso Zero (Invitalia): Finanziamenti a tasso zero e contributi a fondo perduto (fino al 90% delle spese) per giovani (18-35 anni) e donne di tutte le età, con imprese costituite da meno di 60 mesi
- Resto al Sud 2.0 (2026): Supporto per under 35 nel Mezzogiorno con voucher fino a 50.000€ e contributi a fondo perduto fino al 75% per investimenti
- Nuova Sabatini: Agevolazione per l'acquisto di macchinari, attrezzature, e tecnologie digitali
- Credito d'imposta ZES Unica: Recupero fino al 60% degli investimenti in beni strumentali nel Mezzogiorno

